

Sie wollen gemeinsam mit uns die Zukunft gestalten?

Was macht für Sie einen attraktiven Arbeitgeber aus? Individuelle Karriere­möglichkeiten? Eine gute Bezahlung? Umfangreiche Zusatzleistungen? Bei R+V finden Sie das alles: spannende Aufgaben und Perspektiven zu attraktiven Konditionen. Dabei sind uns Ihre individuelle Entwicklung, dauerhaftes Lernen und die Vereinbarkeit von Beruf, Familie und Privatem besonders wichtig. Wir wollen, dass Sie sich von Anfang an wohlfühlen und entfalten können.

Wir bieten Ihnen ein Umfeld, das Ihre Zufriedenheit und Motivation fördert und beste Leistungen ermöglicht. Denn Ihre Freude an der Arbeit sehen wir als Voraussetzung dafür, dass Sie mit uns engagiert in eine gemeinsame Zukunft gehen.

Dass wir Ihnen nicht zu viel versprechen bestätigt auch die Studie „Top Arbeitgeber Deutschland“, nach der R+V zu den attraktivsten Arbeitgebern in Deutschland zählt.



R+V DIE VERSICHERUNG
MIT DEM PLUS.

Wir haben Sie neugierig gemacht und Sie möchten sich bewerben?

Nutzen Sie für Ihre Bewerbung unser Online-Bewerbungstool auf der Homepage www.jobs.ruv.de. Nehmen Sie sich die Zeit für das Ausfüllen des Bewerbungsformulars. Sie können dort direkt und sicher alle notwendigen Unterlagen hochladen.

Haben Sie noch Fragen?

Unser Recruitingcenter hilft Ihnen gerne weiter.
Telefon: 0611 533-5210
E-Mail: Recruiting-Center@ruv.de

R+V
DIE VERSICHERUNG
MIT DEM PLUS.



IHR PLUS AN
KARRIERECHANCEN.
Im Innendienst der R+V.

Berufseinstieg

Einstiegs­möglichkeiten für
Wirtschaftswissenschaftler

Wer wir sind

Die R+V Versicherung zählt zu den führenden deutschen Versicherern und ist seit vielen Jahren auf Wachstumskurs. Als Teil der genossenschaftlichen FinanzGruppe Volksbanken Raiffeisenbanken haben wir unsere Wurzeln in der Genossenschaftsbewegung. Unsere enge Partnerschaft mit der Genossenschaftsorganisation zeigt sich auch in unserer Unternehmensphilosophie: Partnerschaft und Leistung sind die Kernpunkte und entscheidend für die erfolgreiche Entwicklung des Unternehmens.

Wir bieten Privatkunden und Unternehmen aus Industrie, Handel, Gewerbe und Landwirtschaft maßgeschneiderte, innovative Versicherungslösungen. Stark macht uns auch unser dichtes Vertriebsnetz: Wir sind in allen Bankstellen der Volksbanken und Raiffeisenbanken mit Agenturen und Vertriebsmitarbeitern in Deutschland vertreten.



Genossenschaftliche FinanzGruppe
Volksbanken Raiffeisenbanken



Wie sieht ein Einstieg bei uns aus?

Tolle Karrieren sind bei uns an der Tagesordnung. Und Ihre kann dazugehören! Egal, ob Master, Bachelor oder Diplom – bei R+V haben Sie die Chance, es mit Ihrem Wissen und Engagement weit zu bringen. Sie starten dabei entweder in unserem Traineeprogramm oder Sie wählen den Direkteinstieg. Damit Sie schnell Fuß fassen, unterstützen wir Sie mit zahlreichen Einarbeitungs- und Fortbildungsmaßnahmen. Sie werden in eigenen Projekten Verantwortung übernehmen und sich ständig weiterentwickeln. Die Zukunft steht Ihnen offen!

Einstiegsmöglichkeiten als Wirtschaftswissenschaftler

R+V bietet Wirtschaftswissenschaftlern zahllose Möglichkeiten für den beruflichen Einstieg. Die Tätigkeitsfelder liegen sowohl in den klassischen Einsatzgebieten wie Finanzen, Rechnungswesen, Controlling, Marketing oder Personal als auch in den versicherungsspezifischen Bereichen Rückversicherung und Underwriting.

Finanzen

Das Ressort Finanzen ist zuständig für Management, Controlling und Verwaltung aller Kapitalanlagen der R+V. Dazu gehört es, die Anlagen laufend anhand von Ergebnissen, Risiko und Marktwert zu überprüfen und bei Bedarf steuernd einzugreifen. Kapitalanlagestrategie, Stresstest und Krisensimulation sind Begriffe des täglichen Bedarfs.

Marketing

Unser Marketing hat die Verantwortung für die Markenpositionierung und die Markenführung. Dabei entwickelt die Marktforschung geeignete Entscheidungsgrundlagen und unterstützt den Vertrieb mit datenbankgestütztem Marketing zur erfolgreichen Kundenbindung. Im Produktmanagement entstehen neue Produktideen, die über das Vermarktungsmanagement im Markt eingeführt werden. Dabei steht der Dialog mit unseren Kunden, dem Außendienst und den Vertriebspartnern immer im Vordergrund.

Personal / HR

Unser Personal-Team ist erster Ansprechpartner für Führungskräfte und Mitarbeiter in allen personalrelevanten Fragestellungen. Personalentwicklung und -förderung ist uns dabei genauso wichtig wie die Konzeption von übergreifenden und zukunftsorientierten HR-Instrumenten und -Systemen.

Rechnungswesen

Das Rechnungswesen ist verantwortlich für die Erstellung von Quartals- und Jahresabschlüssen nach HGB und IFRS. Ebenso wie für die Bilanzierung, die Prognoserechnung und das in- und externe Reporting. Ferner sind die steuerliche Betreuung unserer Gesellschaften sowie die zentrale Rechnungslegung in unserem Rechnungswesen angesiedelt.

Risikomanagement

Das Risikomanagement ist für die Identifikation, Analyse und Bewertung sowie Steuerung, Überwachung und Berichterstattung aller Risiken im Unternehmen verantwortlich. Ziel ist die Sicherung der Unternehmensziele und des Unternehmenserfolges. Dazu gehören z.B. die Beurteilung risikorelevanter Kapitalanlage-Themen oder die Entwicklung und Betreuung von Risikobewertungsmodellen.

Rückversicherung

Unsere Rückversicherung ist als professioneller Rückversicherer international tätig. Dabei bieten wir einen ganzheitlichen Beratungsansatz in dem unsere Mitarbeiter ihre Kernkompetenzen und Verantwortungsrahmen spartenübergreifend einsetzen. Dies erfordert die Zusammenarbeit unterschiedlicher Spezialisten mit besonderen Kompetenzen und speziellem Know-how.

Je nach Funktionsschwerpunkt gehört zu den Aufgaben u.a. das Erstellen von Marktanalysen, die Identifikation von Marktpotentialen/-risiken, die Planung und Steuerung des Geschäftes, regelmäßige Kunden- und Maklerbesuche sowie die Durchführung von Marketingaktivitäten. Dabei stehen Sie in engem Dialog mit den jeweiligen Schnittstellen wie Aktuariat, Legal & Claims, dem Accounting und der Vertragsverwaltung.

Da wir international ausgerichtet sind benötigen Sie ausgezeichnete Fremdsprachenkenntnisse

Underwriting

Sie entwickeln und analysieren im Underwriting verschiedene Szenarien des Schadenseintritts. Darauf basierend erstellen Sie maßgeschneiderte Angebote, die auf ihre betriebswirtschaftliche bzw. juristische Umsetzbarkeit geprüft werden. Ziel ist die Vertragszeichnung unter optimaler Einbeziehung der Kundenbedürfnisse und der Unternehmensinteressen.